



INFOGRAFÍA.
**¿ERES AUTÓNOMO Y NO
CONOCES LAS POSIBLES
FUENTES DE FINANCIACIÓN
PARA TU NEGOCIO?**

¡CONÓCELAS!

DIPUTACIÓ DE
VALÈNCIA
Colze a colze amb els Ajuntaments

ATA
AUTÓNOMOS

1

Fuentes de Financiación Propias

Son formas de adquirir fondos que tiene tu empresa para financiarse a sí misma.

5 Fuentes de Financiación Propia

Reservas

Son las ganancias que ha obtenido tu negocio en años anteriores y que no ha repartido en forma de remanente para poder hacer de ellas una futura fuente de financiación propia.

Amortizaciones

Son el recurso que utiliza la empresa para actualizar el valor de sus activos. Parece obvio que los bienes de la empresa se vayan deteriorando con el tiempo y por lo tanto, con las amortizaciones se permite esquivar este curso para poder autofinanciarse.

El capital

Son los propios bienes que soportarán las cargas hasta el final.

Las provisiones

Son la consecuencia de que la empresa haya decidido comprometerse a conservar un recurso hasta el pago de una obligación. Con lo cual, con el valor de esta obligación contraída puede entenderse que puede llegar a autofinanciarse la propia empresa.

Friends, Family and Fools

Otra forma con la que conseguir financiación para tus proyectos. La frase procede del inglés y es una máxima utilizada en el mundo Start-Up. Así que si tienes amigos, tu familia o del entorno más cercano y de confianza, puedes pedirles dinero para empezar tu negocio. En este tipo de financiación, entran factores como el compromiso y la amistad, ya que generalmente no te une un contrato con esas personas con lo que utiliza este recurso con responsabilidad.

2

Fuentes de Financiación Privadas

La financiación privada para autónomos y emprendedores es una opción bastante común, ya que puedes disponer de efectivo y poder comprar recursos o invertirlos en tu proyecto o negocio.

Fuentes de Financiación Privadas a las que puedes optar

Préstamos para Autónomos

Suelen ser los más típicos y los suelen conceder las entidades financieras como los bancos o las entidades de crédito. El beneficio de pedir un préstamo radica en que los préstamos no implican una contrapartida en forma de participaciones dentro de la empresa ni tampoco te hace contar con unos fondos que pueden ser retirados si los inversores lo consideran.

Mientras cumplas con los requisitos y las garantías que exija la entidad de crédito o el banco, tendrás acceso al préstamo, sin otros requisitos específicos.

Créditos para Autónomos

Son créditos que te ofrecen empresas no estrictamente bancarias o que solo adquieres con ellas el compromiso del pago del crédito para un determinado uso. Es un método de financiación flexible que nos permite dar un empujón a nuestro negocio.

Se trata de un sistema que te permite contar con un crédito máximo del que disponer, de manera que tan solo irás cogiendo lo que necesites y pagar intereses en función de esa cantidad.

Créditos Rápidos y sin Aval para Autónomos

Se trata de préstamos que están orientados a los autónomos que tienen una necesidad específica y puntual, así como para aquellos que tienen una urgencia económica a la que hacer frente en un momento determinado. Se pueden solicitar en pocos días y sin muchos trámites.

Las cantidades de los créditos rápidos son muy variadas, pero generalmente no se trata de cifras elevadas y el plazo de devolución no supera los 30 días, ya que no interesa a ninguna de las partes.



3

Fuentes de Financiación Públicas

Unión Europea

Estatal

Autonómica

Unión Europea

Next Generation

El apoyo financiero proporcionado a nivel comunitario por el Next Generation EU permite a España movilizar grandes volúmenes de inversión que serán canalizados a través del **Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, o "España Puede"**, para la modernización de la economía española, la recuperación del crecimiento económico y la creación de empleo, la reconstrucción económica sólida, inclusiva y resiliente tras la crisis de la COVID, y para responder a los retos de la próxima década.

Estatal

Instituto de Crédito Oficial (ICO) (Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital)

Las Líneas ICO son líneas de financiación con las que se facilitan fondos con la intermediación de las entidades de crédito. No importa si tu empresa es grande o pequeña, ni el sector económico al que pertenezca tu actividad, si realizas operaciones en España o en el exterior, etc.

El ICO ayuda a financiar tu empresa y proyectos en 3 pasos:

Solicita información en ICO

Reúnete con tu entidad financiera

Solicita la Línea ICO

Secretaría General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa (Ministerio de Industria, Comercio y Turismo)

Programa que apoya, mediante préstamos reembolsables, a empresas privadas del sector manufacturero con personalidad jurídica propia afectadas a raíz de la pandemia de COVID-19, que lleven a cabo proyectos de inversión industrial productiva en el marco de la política pública de fortalecimiento de la competitividad industrial.

Ayuda a financiar las siguientes tipologías de inversión:

Mejoras y/o modificaciones de líneas de producción

Implementación productiva de tecnologías de la "Industria Conectada 4.0."

AYUDAS A LA INICIATIVA INDUSTRIA CONECTADA 4.0 / ACTIVA FINANCIACIÓN

Es una iniciativa que persigue el apoyo a proyectos que promueven la transformación digital de las empresas industriales y a la mejora de su sostenibilidad ambiental como consecuencia de su digitalización. En particular, esta actuación tiene como objetivo apoyar la incorporación de conocimientos, tecnologías e innovaciones destinadas a la digitalización de los procesos y a la creación de productos y servicios tecnológicamente avanzados y de mayor valor añadido en las empresas industriales.

Kit Digital (Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital)

Es un programa público de ayudas económicas financiado por los fondos NextGenerationEU para autónomos y pymes que ayudará a adoptar soluciones tecnológicas para su digitalización. Pretende dotar a las empresas de las herramientas digitales que necesitan para aumentar su escala, acceder a nuevos mercados y desarrollar todo su potencial.

Quién puede acogerse a las ayudas del Kit Digital

Pequeñas empresas (de 10 a 49 empleados), con un importe del bono digital por empresa de 12.000€.

Pequeñas empresas o microempresas (de 3 a 9 empleados), con un importe del bono digital por empresa de 6.000€.

Pequeñas empresas o microempresas y autónomos (de 1 a 2 empleados), con un importe del bono digital de 2.000€.

Cómo solicitar el Kit Digital

Acceder a Acelera pyme y registrarse mediante un formulario online, lo que permite entrar al área privada de la plataforma.

Hacer el Test de Diagnóstico Digital, que consta de 13 preguntas y se realiza en unos 10 minutos.

Realizar dos test opcionales: Autoevaluación de transformación digital y Autoevaluación de ciberseguridad.

Luego se recibe el "bono digital" con la cuantía asignada que se puede utilizar para seleccionar una o varias soluciones digitalizadoras.

Fechas clave sobre el Programa Kit Digital
Entre Septiembre y Octubre de 2022

Otras alternativas a considerar son:

AEESD

EUROSTARS

PID

CIEN

INNVIERTE

AUTONÓMICAS

EAUTOP – Nuevos proyectos territoriales para el reequilibrio y la equidad – emprendimiento y microempresas

Esta resolución tiene por objeto fomentar el emprendimiento en municipios en situación o riesgo de despoblamiento así como el emprendimiento verde y digital en la Comunidad Valenciana, en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

El plazo para la presentación de solicitudes se iniciará el día 25 de enero de 2022 y finalizará el 31 de octubre de 2022.

EAUTOM – 2022. Programa de ayuda destinada al mantenimiento del trabajo autónomo de mujeres por el que se otorga una subvención por la contratación de personas desempleadas que efectúen mujeres autónomas embarazadas o en proceso de adopción.

Esta convocatoria otorga una subvención por la contratación de personas desempleadas que efectúen mujeres autónomas embarazadas o en proceso de adopción.

El plazo de presentación se inicia el día 7 de abril y finalizará el 15 de septiembre de 2022, ambos inclusive. Con carácter adicional a este plazo general, las solicitudes deberán presentarse en el plazo de dos meses desde la contratación objeto de la subvención.

Solicitud de ayudas de apoyo a los trabajadores autónomos, inscritos como tales en el Régimen Especial de Autónomos, que desarrollan su actividad en los subsectores que se han visto especialmente afectados por el incremento de los costes energéticos derivados de la invasión de Ucrania por parte de Rusia. PLAN REACTIVA

Responder al impacto que la guerra de Ucrania, originada tras la invasión militar de este país por Rusia el 24 de febrero de 2022, ha provocado en la economía de la Comunitat Valenciana, mediante la concesión de ayudas directas a autónomos (empresarios y profesionales) de determinados subsectores que se han visto especialmente afectados por el incremento de los costes energéticos.

El plazo para la solicitud de cita previa se iniciará a las 00:00 horas del día 23 de julio de 2022 y finalizará a las 23:59 horas el 29 de julio de 2022. La solicitud de cita previa dará como resultado la asignación de un período (fecha y franja horaria) para presentar telemáticamente la solicitud de ayuda.

4

Fuentes de Financiación Alternativas

Se trata de una alternativa de forma sencilla, que va a permitir a todos esos pequeños y medianos empresarios, y a los autónomos, salir de los circuitos de financiación habitual y conseguir ese extra de dinero que se necesita en muchas ocasiones.

Las fuentes de financiación alternativas a las que puedes acceder

Business Angels

Crowdfunding

Crowdsourcing

Factoring

Venture Capital

Crowdlending

Playfunding

Confirming

Business Angels

Un Business Angel es un individuo que toma sus propias decisiones de inversión y que aporta su propio dinero, y en ocasiones su tiempo, a empresas no cotizadas.

Aunque invierte en cualquier etapa del desarrollo, el Business Angel desempeña un papel fundamental en la creación de empresas innovadoras al apoyar a los emprendedores en las fases iniciales del ciclo de vida de sus empresa.

Venture Capital

Son acciones que se realizan mediante la inversión por parte de empresas conocidas como Sociedades de Capital Riesgo (SCR).

Estas entidades invierten en la empresa a cambio de un porcentaje de ésta e incluso con una presencia en la empresa mediante alguna figura.

La venture capital busca un potencial de rápido crecimiento, atrayéndole la capacidad de la persona que gestiona la empresa.



Crowdfunding

Es conocida como la financiación colectiva en la que personas interesadas en la idea pueden aportar su grano de arena en ella.

Si el crowdfunding no funciona y no se obtiene la cantidad mínima establecida para comenzar el proyecto nadie pierde. Los inversores interesados recuperan su aportación y tu negocio solo tiene que pensar en qué ha podido fallar la campaña de crowdfunding.

Crowdlending

Es un tipo de inversión donde participan una gran cantidad de personas o entidades que prestan el dinero en pequeñas cantidades, y estas al cabo de un tiempo reciben su dinero de vuelta en las condiciones estipuladas con contrato.



Crowdsourcing

Este tipo de financiación está enfocada a la externalización de tareas de tu empresa en la que no eres experto pero que en la que tampoco deseas contratar a un profesional externo.

Playfunding

Es una forma de financiamiento a través de la visualización de los anuncios. Una empresa apadrina tu idea de negocio y el creador de esa idea es el responsable de que se vean los anuncios de esa empresa interesada.

De esta forma, el creador gana dinero por las visualizaciones de anuncios de tu empresa y ésta gana visibilidad para el negocio por las visualizaciones.



Factoring

Es un mecanismo sencillo que consiste en cobrar anticipadamente el importe de las deudas. Esta alternativa de financiación de circulante a corto plazo se basa en la cesión de facturas emitidas o de créditos a una entidad financiera que se encarga de su cobro al deudor.

Confirming

Este es un sistema que se utiliza para pagar a los proveedores y que da la opción a la otra parte de cobrar de modo anticipado, sin aguardar a la fecha de vencimiento.

La fuente de financiación adelantará el dinero de la factura a cambio de comisiones de gestión e intereses. Así, el banco ofrece a los proveedores la posibilidad de cobrar sus facturas antes de la fecha de vencimiento, a cambio de unos intereses.